

Coach op wat de klant besluit.

Besluitflow laat bij elk verkoopgesprek zien waar de klant stond in zijn besluit, welke vraag bleef liggen en wat je verkoper het volgende gesprek anders doet. Transcript erin, een Review en een Dossier eruit.

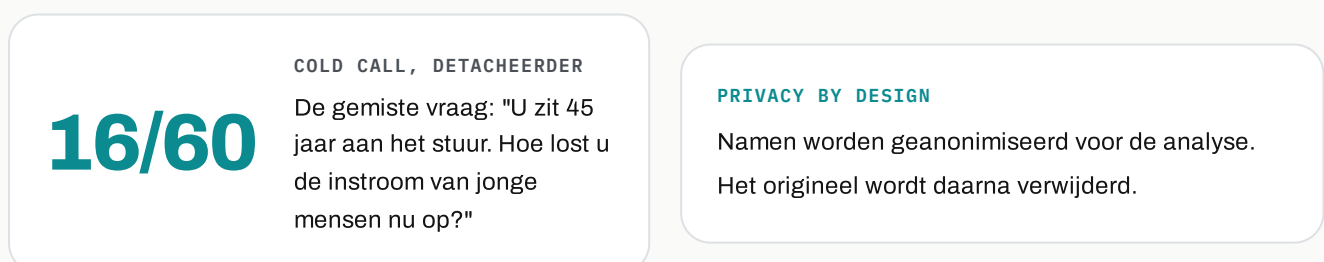
HET PROBLEEM

Een deal die stilvalt is geen pech. Het is een fase die werd overgeslagen.

DE METHODE / DE WAARDECYCLUS



VIER MODULES ROND ELK GESPREK



VOOR WIE

